



DFI

EXCELLENCE IN SERVICE

Ook zin om een zelfstandige activiteit op te starten?

Word deeltijds of fulltime in uw regio een van onze DFI do-partners.



- *Op uw eigen tempo dus zonder het risico om zonder inkomen te vallen.*
- *Met onze permanente ondersteuning.*
- *Interessante verdienste voor de juiste profielen.*
- *Een transparante overeenkomst met slechts één doel, onze doelgroep een kwalitatieve service leveren.*
- *Werken in uw eigen regio*

1. Het DFI concept, de voordelen voor onze do-partners

➔ *Groei indien U dat wenst op uw eigen tempo dus zonder het risico om zonder inkomen te vallen.*

U hoeft hoegenaamd niet uw huidige job volledig vaarwel te zeggen. We adviseren zelfs om te beginnen met de ambitie van 1 werkdag per week wat wil zeggen een 40 tal werkdagen op jaarbasis.

Waarom we dit adviseren?

Eigen belang! We hebben 100% liever iemand als partner die 1 dag per week werkt en een perfecte job aflevert als iemand die fulltime werkt en half werk aflevert.

Een tweede reden is dat we denken dat, alhoewel het manueel werk betreft, ook kandidaten met een hoger profiel zeker in aanmerking komen.

Om diverse redenen kan een job als DFI do-partner een meerwaarde betekenen, niet alleen om de mooie verdienste, maar ook om de uitdaging, de contacten met interessante klanten, de werkomgeving (mooie interieurs) en vooral om de voldoening.

Ons inziens is het statuut zelfstandige in bijberoep ideaal om te ontdekken of u ook snel onze passie voor het beroep zal delen...

➔ *Met onze permanente ondersteuning.*

1. Wij zorgen voor uw opleiding zodat U snel ook een expert wordt.
 2. Ook vertellen we U hoe efficiënt aan klanten te raken. De verdienste op klanten die U zelf realiseert is 100% voor U.
 3. De betere kandidaten zullen ook regelmatig klanten doorverwezen krijgen via DFI. Hiervoor zal U een commissie betalen.
 4. Ook zullen we U advies verlenen, zowel technisch, commercieel als administratief.
- Technisch: Hoe moeilijke vlekken verwijderen. U zal toegang krijgen tot onze job verslagen. Voor-na foto's en de desbetreffende werkwijze kan U hierin terugvinden.
 - Commercieel: Wij zorgen voor uw zij het eenvoudige maar doelgerichte website. Het doel van de website is de juiste klanten (topsegment) bereiken zodat U niet belast wordt met telefoontjes waar niets van in huis komt.
 - Administratief: De administratie is uiteraard zeer eenvoudig. Het meeste zal door uw boekhouder geregeld worden. Onze eigen applicatie 'DFI do-partner programma' zal het makkelijk maken om uw klanten op te volgen. (bijvoorbeeld een jaarlijkse herinnering per mail)

➔ *Interessante verdienste voor de juiste profielen.*

We hebben getracht om een realistische kosten-baten analyse te maken. Dit geeft U een realistisch beeld omtrent de inkomsten die U kan verwachten.

➔ *Een transparante overeenkomst met slechts één doel, de doelgroep een kwalitatieve service leveren.*

DFI is een servicebedrijf voor de DFI do-partners. DFI zal de DFI do-partner in staat stellen topkwaliteit te leveren aan zijn klanten via opleidingen én kwaliteitscontrole van hun werkzaamheden. DFI zal zich engageren om de baten van de partners te optimaliseren. Kosten zijn enkel nodig als ze meerwaarde hebben. Daarom zal DFI de partners op verschillende domeinen helpen vanuit eigen ervaringen. Bijvoorbeeld in verband met reclame hebben heeft DFI een goed beeld omtrent efficiëntie naar de geviseerde doelgroep toe.

De overeenkomst met al onze partners is erop gericht, met goede partners steeds topkwaliteit te bieden aan DFI klanten zowel particulieren als bedrijven!

Onze doelgroep kunnen we enkel bereiken met uitstekende do-partners. Dit kan enkel als werken als de partners voldoende gemotiveerd worden, ook financieel, om telkens weer het beste van zichzelf te geven. Zo hopen we op een long-term relatie met onze partners en met onze klanten.

➔ *Werken dicht bij huis, de luxe van de toekomst*

Een 10 tal jaren geleden besloten we de interieurstofferingen, zowel zetels, tapijten als overgordijnen en stores in de mate van het mogelijke bij onze klanten thuis te reinigen.

In't begin was dit even aanpassen maar snel bleek dat de voordelen immense waren. Vooral tijdswinst en minder verplaatsingen maar ook een beter contact met de klant. Hij is zelf getuige van het vakmanschap, uiteraard ook getuige als het mis gaat...

2. Welke werkzaamheden zal een DFI do-partner uitvoeren?

U zal opdrachten uitvoeren bij een interessant maar veeleisend cliënteel en dit meestal in uw nabije omgeving.

Wenst U slechts 1 dag per week te werken, geen probleem... belangrijk is dat U elke job perfect tracht uit te voeren. Kwaliteit is onze top prioriteit. *Na een intensieve opleiding zal U perfect gewapend zijn om top kwaliteit te leveren.*

- Het verwijderen van vlekken op alle interieur stofferingen, zetels, tapijten,..
- Het manueel reinigen van alle interieur stofferingen

Saaie job, weinig respect? Integendeel!

Zelf doe ik deze werkzaamheden al ongeveer 30 jaar en zelden of nooit met tegenzin.

Deze job kan absoluut een passie worden...

Een gezonde passie is inderdaad noodzakelijk.

De basis die ervoor zal zorgen dat een DFI do-partner snel passioneel met zijn job zal bezig zijn:

- * succesvolle interventies
- * tevreden en respectvolle klanten die keer op keer hun vertrouwen in U stellen
- * werken in de mooiste interieurs en voor klanten uit het topsegment
- * uw kennis die door DFI bijgebracht werd (technisch - commercieel ...) waardoor U met zelfvertrouwen elke job tegemoet kan zien

3. Het profiel dat we zoeken

- houden van fysieke job is belangrijk: (belangrijk)
- geduld nodig om een perfecte job af te leveren: (belangrijk)
- klantvriendelijk: (belangrijk)
- service gericht: (belangrijk)
- stipt: (belangrijk)
- eerlijk, correct, discreet en integer en betrouwbaar: (prioriteit)
- respect voor andermans materialen: (prioriteit)
- voorzichtig:(prioriteit)
- hoog geschoold:(troef maar geen must)
- interesse in mooie interieurs, kunst: (troef maar geen must)
- leeftijd tussen de 25 en 45 jaar

4. De beschikbare regio's

- Kust
- Westhoek
- Brugse Ommeland
- Leiestreek
- Meetjesland
- Vlaamse Ardennen
- Scheldeland (met Pajottenland, Brabantse kouters en Dijleland)
- Mechelen
- Antwerpse Kempen
- Limburgse Kempen
- Haspengouw
- Waasland
- Voorstreek

We opteren voor enkele DFI doe partners per regio omdat de markt voldoende groot is. De dienstverlening is bekend bij een beperkt percentage van de doelgroep. Als we bekijken hoeveel schilderbedrijven actief zijn in onze doelgroep is er nog een lange weg af te leggen.

Hoe meer de unieke DFI dienstverlening ingeburgerd raakt, hoe makkelijk het voor de DFI do-partners zal zijn om klanten aan te trekken.

5. De verdienste

Interessante verdienste voor de juiste profielen.

We hebben een naar ons inziens een realistische berekening gemaakt omtrent de te verwachten verdienste in de veronderstelling dat er 1 dag per week besteed word om jobs uit te voeren.

Met andere woorden werkt U als DFI do-partner dus een 40 tal dagen op jaarbasis.

Het financieel plan alsook het contract kan U terugvinden op onze website of aanvragen per mail.

Concreet berekenden we een bedrag van op maandbasis.